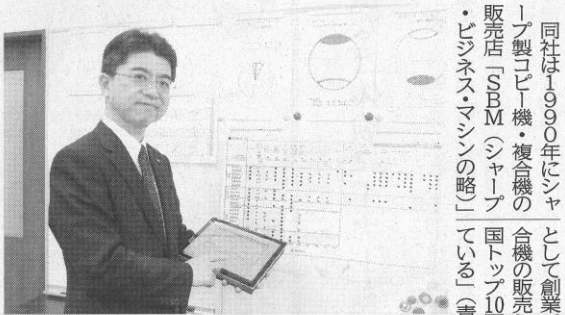


# ITソリューション事業強化

## 「定額」提案で中小サポート



社員のIT関連資格取得一覧を紹介する青山社長

当初から販売後の保守管理、パソコンなどのネットワーク設定などのアフターサポートに注力。その後、サーバー管理などを含めたオフィス系のシステムソリューション全般に事

### SBMソリューション

SBMソリューション（本社名古屋市中川区八幡1の10の16、青山英生社長、電話052・324・3241）は、ITソリューション事業を拡大する。特に中小企業向けの社内ネットワーク構築と、保守管理サービスを成長軸に位置付け強化する。中小企業が使いやすい月額2千円の定額サービスなどを提案し、2022年6月期の売上高を18年6月期比1.5倍の約14億円に引き上げる。（吉川英司）

業領域を拡大した。取引先は中小企業が主体で3千社以上にのぼる。前期の売上高は約9億円。今後さらに中小企業の顧

客開拓を進める。中小企業はIT人材の確保が難しく、オフィス内のIT化が遅れがち。IT対応を急ぐ中小企業に月額2千円の保守パッケージなどを提案する。サポート体制を強化するため、技術部だけでなく営業部のスタッフにもIT技術関連の資格を習得させ、顧客満足度を高める考え。青山社長は「8年前の契約

数は6社だったが、現在は300社以上に増えた。中小企業に導入メリットを信じ、さらに顧客の上積みを図りたいと話している。同パッケージをきっかけに、複合機やパソコンの買い替え需要にもつながる方針だ。

また、働き方改革に伴って増加が見込まれる、カフェなどにパソコンを持ち込んで仕事をするノマドワーキングや、タブレット端末などモバイルネットワークのサポートにも注力する計画。青山社長は「ソリューション事業の柱を増やしていきたい」と事業拡大に意欲を示している。



情報は名古屋デスクへ

TEL052(561)5212  
FAX052(561)5207

WEBでのお申し込み

中部経済 検索



2019年(平成31年)

4月26日  
金曜日

発行所  
中部経済新聞社  
〒450-8561  
名古屋市中村区  
名駅4-4-10

編集局 052(561)5212  
読者開局 052(561)5216  
広告部 052(561)5213  
事業部 052(561)5675  
総務部 052(561)5215  
東京支社 03(3572)3601

©中部経済新聞社2019

購読のお申し込み  
☎0120・605・123